

ZorgLogistiek

Winstpakker of kostenpost?

Kan de zorglogistiek in uw organisatie beter, maar weet u niet waar te beginnen? Bent u op zoek naar instrumenten voor een optimale zorglogistiek? Weet u niet hoe de lange termijn doelstellingen te vertalen naar operationeel beleid voor de korte termijn? Dan bieden de adviseurs van ORTEC de helpende hand.

De omgeving van zorginstellingen is aan het veranderen. Door de invoering van de DBC systematiek wordt zorg niet alleen in kwantiteit en kwaliteit uitgedrukt, maar ook steeds meer in geld. Zelfs op internet staan de prijzen van de verschillende DBC's duidelijk aangegeven. Marktwerking en winst maken zijn begrippen die steeds vaker opduiken in de zorg, er is inmiddels zelfs sprake van daadwerkelijke concurrentie. Ziekenhuizen moeten keuzes maken en daarbij zullen ze zich steeds vaker bezinnen op hun functie. ORTEC is daarom van mening dat voor een optimale zorglogistiek, naast het stroomlijnen van de logistieke processen ook de vertaalslag gemaakt moet worden naar de financiële veranderingen in het zorgstelsel zoals financiering via de DBC's.

Waarom ZorgLogistiek

Zorglogistiek draagt in belangrijke mate bij aan de afstemming tussen vraag en aanbod op alle hiërarchische niveau's van uw zorginstelling, bevordert de afstemming tussen de verschillende werkstations (ketenlogistiek), en is een essentiële pijler voor een financieel goed presterend ziekenhuis.

Door het uitvoeren van een zorglogistiek project krijgt u als zorginstelling weer grip op de bedrijfsvoering van uw organisatie. Obstakels zoals medische autonomie of complexe planningsvraagstukken hoeft u niet langer uit de weg te gaan, maar worden systematisch bespreekbaar gemaakt en opgelost.



Meerwaarde ORTEC

Investeren in logistiek levert uw zorginstelling dus geld op. Tenminste als logistieke verbeterprojecten ook daadwerkelijk tot blijvende resultaten leiden. Veel logistieke projecten in zorginstellingen begeven zich louter op het strategische en tactische niveau, zonder concreet te worden op het uiteindelijke operationele vlak. ORTEC hanteert de volgende uitgangspunten in haar benadering van logistieke projecten binnen de instellingen:

- naast strategische en tactische planning is operationele planning essentieel om de logistieke verbeteringen 'op papier' ook daadwerkelijk te kunnen realiseren
- om tot meetbare logistieke verbeteringen te komen kan de logistieke bedrijfsvoering niet los worden gezien van de financiële. Een integrale aanpak is hierin onontbeerlijk.

Werkwijze

ORTEC bereikt in een korte afgebakende tijd concreet resultaten. Hierdoor is het mogelijk veranderingen in een organisatie stap voor stap in te voeren, waarbij de continue aandacht voor de organisatie gewaarborgd is. Ook voor concrete verbeterlagen in het operationele proces, zoals automatisering van uw plannings, bent u bij ORTEC aan het juiste adres. Wij zijn voor u DE organisatie die u op strategisch, tactisch maar juist ook op operationeel niveau in staat stelt een optimaal logistiek beleid te voeren.



Voorbeelden

Voorbeelden van logistieke planning in de zorg waarbij ORTEC betrokken is zijn:

- capaciteitsplanning kliniek in relatie tot de operatiekamer capaciteit
- optimalisering planning radiodiagnostenafdeling
- afstemming patiënten routing (one stop shopping)
- optimalisering operatiekamerplanning
- verbetering van de planning taxiritten verstandelijk gehandicapten
- ontwikkelen van model waarbij zorglogistieke verbeteringen ook financieel zichtbaar kunnen worden gemaakt

ORTEC

ORTEC is een onafhankelijke en toonaangevende organisatie op het gebied van consultancy en ontwikkeling van geavanceerde planningsystemen. Van ontwikkeling tot implementatie en van opleiding tot onderhoud zijn wij een betrouwbare one-stop-shop organisatie met de specifieke kennis en kunde voor het leveren van betrouwbare totaaloplossingen. ORTEC is open in haar aanpak. Geen mooie beloften, maar vooraf een eerlijk verhaal over de mogelijkheden.

www.ortec.com

United States	Deutschland	Nederland	België/Belgique	France	International
+1 (678) 392 3100	+49 (0) 4431 7377 0	+31 (0)182 540 500	+32 (0)16 244 220	+33 (0)1 44 25 05 25	+31 (0)182 540 500